

# ГРАМОТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

## ВСЕ ДЕЛО В ЩЕБЬНЕ

В Перми бум строительства. Один из основных материалов для которого: и для строительства дорог, и для производства монолита – щебень. Спрос на него огромный, да и стоит недорого, а вот цена доставки делает щебень весьма дорогостоящим грузом! Три года назад двое энтузиастов-предпринимателей нашли оптимальное решение, благодаря которому в Осенцах близ деревни Устиново, что на юго-восточной окраине Перми, вырос транспортный терминал, удобный для массового потребителя.

Люди, которые увидели эту возможность, не имели собственных денег для реализации дорогостоящего проекта. Так как предстояло начинать дело «с нуля», они, несмотря на жизнеспособность рабочей идеи, не смогли получить кредитную линию ни в одном коммерческом банке. Для банкиров, как известно, даже самый заманчивый бизнес-план неубедителен: без активов, доходов и солидного залога – денег в новое дело не дадут.

Предприниматели быстро потратили имеющиеся средства на оплату проекта и стадию подготовительных работ. Требовалось еще 20 миллионов рублей! Такую сумму с голого места не возьмешь! Единственная реальная возможность, которая осталась у Алексея Петровича Иванова и Владислава Александровича Гирвидза, – обратиться за финансовой поддержкой в пермское кредитно-потребительское общество «Оберег».

Здесь в их идею поверили и, несмотря на предстоящий «нулевой» (бесприбыльный) цикл строительства, деньги дали. Вот он – живой плюс кредитно-потребительского кооператива перед банком: гибкий подход заинтересованных людей, готовых по достоинству оценить значимость идеи. Теперь, всего три года спустя, трудяги-предприниматели стали совладельцами рентабельного, активно набирающего обороты про-



**КООПЕРАТИВ + ИДЕЯ = АРИФМЕТИКА УСПЕХА!**

изводственного объекта, под «крыло» к которому стремятся попасть и другие сопутствующие молодые предприятия.

Но в чем же ценность их идеи? Основная «фишка» транспортного терминала – разгрузочная эстакада – прямая железнодорожная ветка, поднятая на опорах метров на шесть над землей. Благодаря этой конструкции при открытии люков щебень свободно сыпается из вагонов на площадку, откуда уже без труда загружается экскаваторами в самосвалы. Погрузчики могут свободно ездить под эстакадой, «подчищая» весь груз до камешка. Другими способами «переваливать» щебень из железнодорожных вагонов в машины крайне дорого и проблематично.

Второй плюс – удобное транспортное местоположение. Предприниматели увидели актуальную потребность организовать терминал именно в этом месте по целому ряду причин. Учитывая транспортную развязку города, он находится в оптимальном месте! Во-первых, получает железнодорожное обеспечение со станции Осенцы. А это момент принципиальной важности для специалиста.

Существуют станционные услуги железной дороги, а есть производственные железнодорожные пути необщего пользования, которые, как правило, имеют частных владельцев. И вот когда через эстакаду с таким коммерческим обслуживанием проезжает щебень, он становится «золотым».

И «золото» это идет уже не на развитие бизнеса, а в карман железнодорожников. Обслуживаться станцией настолько выгодно, что теперь с береговским терминалом даже ближайшие конкуренты заключают договоры перевалки грузов – так выгоднее.

Третий момент – знание потребностей города, сегодняшних и на перспективу. Например, строительный гигант «Пермдорстрой» активно строит Южный обход, и терминал в Осенцах – самое короткое транспортное плечо для оборотистой строительной фирмы. А значит, и самый удобный поставщик. Ведь, как мы уже говорили, в щебне основной показатель рентабельности – расходы на транспорт. Сам-то материал стоит недорого, а вот его доставка!

И, наконец, плюс четвертый – возможность создания сопутствующих производств.

Сырье (щебень) – есть. А значит, можно делать бетон и асфальт, например. Или просто заключить договор аренды с уже имеющимися производителями. «Обереговцы» так и решили, и вот уже на территории разгрузочного терминала появилось асфальтобетонное предприятие. А в перспективе – строительство комплексной базы для поставки и переработки строительных материалов.

Конечно, есть и трудности, которые необходимо преодолеть, и задачи, требующие решения.

– Первейшая из них, – рассказывает Игорь Германович Вихарев, управляющий терминалом ООО «Урал-МИГ», старейший сотрудник и член первого Совета правления ПО «КПО «Оберег», – соответствие ассортимента требованиям клиента.

...Когда щебнем не занимаешься, кажется, что он одинаковый: камни как камни. Но когда вы начинаете заниматься им как специалист, то к своему удивлению сталкиваетесь с тем, что для бетона, например, нужен один вид щебня, а для строительства монолитов – другой,

причем конкретной фракции, от конкретного поставщика и места добычи.

Отсюда и главная наша задача – расширение ассортимента, поиск интересных нам производителей качественного сырья, а с другой стороны – расширение клиентской базы. Все больше и больше мы ориентируемся на средне- и мелкооптового потребителя. Коттеджные поселки, частное строительство – все берет щебень у нас, потому что мы можем благодаря низкой его себестоимости (в наших условиях) устанавливать конкурентоспособные, выгодные для потребителя отпускные цены.

А вообще, верный путь к успеху – это комплексная поставка строительных материалов. Кто занимался строительством, отлично знает, что значит ехать за одним материалом в один конец города, а за другим – в другой! Настолько удобно купить их в одном месте, что даже цена не имеет решающего значения – экономятся силы и время, снижаются затраты на транспорт.

Да, мы планируем расширяться. Сегодня у нас одна эстакада, а надо бы иметь еще четыре железнодорожные ветки для непрерывной работы. Поезд с грузом загонается полностью на несколько участков, для чего нужно «всего лишь» удлинить железнодорожные пути. Это сэкономяло бы время и деньги, а значит, уменьшило себестоимость щебня и повысило рентабельность терминала!

Что касается коммерческих перспектив, здесь мы абсолютно спокойны: пока не заметно снижения темпов массового строительства и спрос на нашу продукцию вполне устойчив!

Сегодня разгрузочный терминал ООО «Урал-МИГ» – успешное предприятие, представляющее интерес для многих организаций. Такой гигант, как «Пермдорстрой», неоднократно приценивался, рассматривал варианты его приобретения. Учитывая транспортное плечо и строительство Южного обхода, выгода от такой покупки была бы для строителей очевидной! Но сделки этой не будет – перспективный объект и самим нужен.

И хотя «Оберег» пока владелец терминала (запрашиваемым кредитом дело не обошлось, и предприятие финансировалось дополнительно), коллектив настроен позитивно и выкупает его по графику. От такого сотрудничества для всех польза: кооперативные деньги, вложенные в объект, размещены надежно (куда надежнее, чем помещать их на фондовую биржу!) и активно работают на пайщиков. И для начинающих предпринимателей урок и пример – как благодаря свежему взгляду, смелке, да на кредитно-потребительское общество оперевшись, можно дело свое поднять!

**ЩЕБЕНЬ ОПТОМ**  
**телефон для заказа:**  
**(342) 290-77-69**  
**в рабочее время**





# ЕЛИ МЯСО МУЖИКИ...

**Пермяки должны питаться  
только натуральными  
мясными продуктами**



В уральском климате на вегетарианстве даже йога не настаивает. Но что за мясо мы едим? Какого оно качества и откуда? Мы не раз слышали про пресловутые «ножки Буша», но все равно покупаем импортные мясо и колбасные изделия.

А зачем? Когда в Перми есть производители, всеми силами стремящиеся возродить добрые традиции натурального свежего мясного продукта! Редакция газеты «Грамота» берет интервью у Авенира Александровича Грамолина, директора СП «ОБЕРЕГЪ»:

– Авенир Александрович, как появилась идея создания вашего предприятия? И как вы решили проблему с поиском средств на его развитие? Ведь не секрет, что частное сельское хозяйство (фермерство) в России приоритетно для государства только на бумаге.

– Обо всем по порядку. Был и есть такой свинокорпус в районе Большого Савино – бывшее подсобное хозяйство, снабжавшее своей продукцией «Пермнефтеоргсинтез», а потом и «ЛУКОЙЛ-Пермь». Свинокорпус этот был построен аж в 80-х годах и включал в себя 6 корпусов, рассчитанных на содержание 4000 голов свиней. Ему же и принадлежал мясоперерабатывающий цех-модуль производительностью в 1 тонну колбасных изделий за смену.

Затем все это хозяйство было взято в аренду с правом последующего выкупа ТВ «Правда». Но новым владельцам оказалось не под силу под-

нять хозяйство, требующее реконструкции корпусов, пос-

тавки новой техники, технологической модернизации новых линий: кормления, поения, навозоудаления. В конце концов, нужно было закупать племенной скот и корма! А на все это нужны были деньги...

Тогда мы сделали заказ в проектную организацию, которая и «выдала» нам инвестиционный проект на 28 миллионов рублей, но в связи с тем, что ТВ «Правда» не имело ни активов, ни залоговой базы – в кредитной линии нам отказали.

Испробовав безуспешно все варианты, мы и обратились для получения оборотных средств на закупку комбикормов, обновление поголовья и текущие расходы в ПО «КПО «Оберегъ». Здесь нас поняли!

Специалисты кооператива увидели, что дело это реальное и прибыльное, и имеется опытный рабочий коллектив в 40 человек, есть поголовье в 1500 свиней, колбасный модуль, в общем, налаженное, но устаревшее производство с хорошими возможностями. И «Оберегъ» изъявил желание финансово участвовать в нашем деле.

Так 14 марта 2007 года было создано сельскохозяйственное предприятие (СП) «Оберегъ» и зарегистрировано с равными долями в 50% между ТВ «Правда» и ПО «КПО «Оберегъ». Ни один банк не захотел с нами работать, ни один частный инвестор не предложил бы нам таких условий.

И еще, чисто моральный аспект – поддерживать производителя, который трудится на земле, а не перекупает – это не только дальновидно, но и благородно. Действия потребительского общества «Оберегъ» вызывают уважение – люди кооперации понимают, что сегодня, несмотря на трудности сельского хозяйства, здоровье россиянина дороже! И при всех нынешних трудностях перспективы у сельскохозяйственного производства в крае не утеряны.

– Итак, вы свои проблемы решили, но как же остальные аграрии Пермского края?

– Проблем и задач даже у нас пока еще достаточно, а в целом... К сожалению, то фермерское движение, которое активно зарождалось в России в начале 90-х годов, не получило развития. В том числе и у нас в Пермском крае, где зарегистрировано порядка 2000 фермерских хозяйств, а работают реально не более трехсот из них! Остальные действительно лишь числятся на бумаге или производят продукцию только для себя. В общем объеме сельхозпродукции, удельный вес фермерских хозяйств не более 2%.

Другой вопрос – мичуринские сады и приусадебные участки – личная собственность граждан

дан. В Пермском крае их порядка 360 000! Например, картофелем прикамцы обеспечивают себя сами практически на 100%. Благодаря этому «второй хлеб» у нас не завозная культура, хотя, опять же, и не товарная по настоящему продукция.

А что касается животноводства и птицеводства – последнее время эти сельскохозяйственные направления сокращаются по объемам. В частности, коз, овец и даже лошадей на селе уже практически не осталось!

Хотя на мясные цеха, согласно постановлению Правительства и Министерства сельского хозяйства России, кредиты выдаются на льготных условиях, фермерство в России – это рабский труд. Всего на данный момент для агропромышленного комплекса Пермского края действует порядка 18 различных льгот. Под часть льгот мы попадаем, под часть – нет. И наша задача – активно работать над тем, чтобы оптимизировать этот процесс.

– Какие задачи вы решаете сейчас, что уже достигнуто, а что в планах?

– Очень серьезная проблема всего животноводства России в целом и Пермского края в частности – низкие закупочные цены на мясокомбинатах. Поступающие из-за границы по смешным ценам мясоблоки перебивают торговлю отечественным производителям. Но что в этих блоках? Мясо глубокой заморозки самого разного вида, сорта и происхождения многолетней давности! Все, что было очищено от костей, брикетировано и сейчас гонится на российский рынок по демпинговым ценам. Откуда оно? Может, из Новой Зеландии или Великобритании, где когда-то было бешенство? Мы даже и не задумываемся...

Напичканное химией, антибиотиками и гормонами «псевдомясо» – яд и отравы для организма. Лежалый товар, от которого стремятся избавиться, поставляя его россиянам! Такие крупные мясокомбинаты, как «Пермский» или «Кунгурский», получают это «мясо». Они перерабатывают его и производят все что угодно – начиная от холодца и заканчивая так называемыми «копченными» колбасами. В них и так предполагается до 60% заменителей. А на деле, кроме того, там может присутствовать масса запрещенных к применению добавок. Но человек видит красивую обертку и верит, что если продают – это качественно. И кушает, по сути, красивую отраву!

Цены «сбить», и выйти на рентабельность производителю, желающему торговать качественным натуральным продуктом, не так-то просто! Сегодня натуральная колбаса «Краковская» в реальной себестоимости выходит около 200 рублей, а ее продают за 170. Другие полукопченые колбасы и того дешевле – в районе 140 рублей и ниже! Но ведь если бы они были из натурального мяса, их цена была бы гораздо выше!

Столкнувшись с этой проблемой, терять нашу марку натурального товаропроизводителя мы не захотели – всегда делали и будем делать колбасу строго в соответствии с ГОСТом. Мало того, наши цены сегодня снижены для всех потребителей на 10% для того, чтобы завоевать рынок. А потому натуральный продукт и его качество – наша главная ставка.

Это о проблемах, а о проделанном пути... Мы сразу же взяли опытного технолога с 26-летним стажем – производство современных мяскоколбасных изделий немислимо без ра-

боты высококвалифицированного персонала под руководством специалиста. Приняли в штат опытного ветврача. Закрыли все старые долги – порядка шести миллионов рублей(!) благодаря помощи ПО «КПО «Оберегъ», непрерывно помогающего нам своими финансовыми ресурсами. И сейчас эти вложения уже начинают давать отдачу.

Мы уже открыли две точки на рынке и будем открывать еще. А также специализированный магазин мясных изделий с активно растущей реализацией на шоссе Космонавтов, 320. Заново наладили работу уже существующих торговых точек на «Лукойле». И у нас есть перспективный план развития торговой сети вплоть до обслуживания населения на дому по заявкам. Населения Перми, которое стремится питаться здоровой мясной пищей и сможет себе это позволить!

А пока: модернизация хозяйства, подготовка к зиме, новые корма, генетическое обновление свиней – вводим мясную породу вместо мясо-сальной. В планах на следующий год – увеличение стада до 4500 голов. И если сегодня колбасный модуль вырабатывает 200–300 килограммов изделий за смену, то мы стремимся к 1 тонне. Более ста тонн мяса ежегодно мы должны выдавать потребителю!

Конечно, у нас много затрат на ремонт и развитие производства – старые технологии пока не позволяют нам быть прибыльными, но уже сейчас мы окупаем текущие затраты. Главное, что мы видим перспективу спроса на нашу продукцию, потому что население Пермского края все больше заботится о своем здоровье – стремится покупать качественную, экологически чистую натуральную пищу.

– Вы сказали об опасности, упомянув о западной красивой мясной «отраве», это действительно так?

– Конечно! Вместо того чтобы питаться «ножками Буша», в которые «всажено» 16 уколов антибиотиков, нужно и должно заботиться о сохранении здоровья нации. Понятно-то это уже почти каждому, но по инерции люди продолжают покупать дешевый «химический» суррогат мяса, надеясь, что в будущем ситуация изменится каким-то волшебным образом!

Мы же прямо сейчас ориентируем потребителей и сами ориентируемся на собственную мясопереработку нашей экологически чистой свинины в натуральные продукты высокого качества. Специалисты нашего цеха производят десятки деликатесов отборного качества: балык, буженину, постром, копченое ребро, окорок, корейку и многое другое, что русский человек привык видеть на своем столе в традиционно добротном приготовлении.

И мы верим, что в самое ближайшее время рост благосостояния, самосознания и самоуважения жителей Пермского края позволит продукции нашего мясокомбината найти массового, но разборчивого в еде, а главное – грамотного потребителя!

Приятного вам аппетита!

**Телефон для заявок  
на поставку продукции:  
(342) 271-11-41**





## НАШИ ЛЮДИ

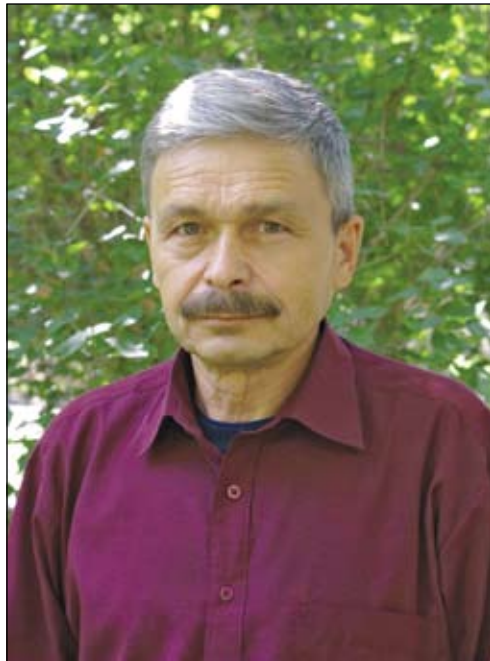
Разрушать легко, а создавать и возрождать – повседневный, кропотливый труд. Но приложи руку, прояви хозяйский, ответственный подход к делу и любой, самый провальный и запущенный проект сможешь превратить в конфетку. Так рассуждал, наверное, и Владимир Зинагулин, один из руководителей ПО «КПО «Оберегъ», а по совместительству управляющий и реставратор пригородной базы отдыха этого потребительского общества.

Микрорайон Нагорный, всем пермякам известный авторьнок, отворот и спуск на «ПНОС». Казалось бы, ничего не предвещает в таком месте единения с природой. Но вот дорога по асфальту плавно уходит направо: мичуринские сады, шлагбаум, крутой спуск вниз и... ты в лесной сказке...

Солнечная светотень сквозь листву пихт, елей, берез и осин, смолистый свежий воздух, деревянные домики для отдыха, беседки, лужайки, спортивные площадки. Райский уголок природы, словно в другом измерении спрятавшийся от городской промышленной зоны, на радость любителям воскресного отдыха. Обновленная, возрожденная из руин база «Оберегъ» встречает вас тишиной и покоем.

Еще год-два назад здесь был пустырь, разруха и свалка. Предыдущий владелец – предприятие «Морион» не слишком-то заботилось о своем имении. А потом базу купили люди, как видно, более рачительные. Нынешний ее хозяин «Ссудо-сберегательный союз» – дочернее предприятие ПО «КПО «Оберегъ» – относится к своему «лесному чуду» совсем по-другому.

*Слово управляющему базы спорта и отдыха «Оберегъ» Владимиру Зинагулину:*



– Уже два месяца, как я занимаюсь этим проектом и скажу не без гордости, успели за это время немало! Начали с общей очистки территории, реконструкции всех сохранившихся зданий. Затем отремонтировали и перестроили баню, заново облагородили ее интерьер, отреставрировали финскую печь. Теперь к услугам отдыхающих две парилки – финская паровая и традиционная русская баня. Оборудовали также проточный итальянский душ, комфортабельную комнату для отдыха с музыкальным центром и холодильником. Уже есть две беседки для пикника, планируем в будущем еще две такие же поставить.

Недавно восстановили волейбольную площадку и футбольное поле для мини-футбола. Сейчас заканчиваем ремонт административного корпуса, в котором будут размещены две комнаты для отдыха (по 10 кроватей в каждой), две веранды, на одной из которых установим большой стол для русского бильярда. Начнет работать пункт проката спортивного инвентаря и буфет.

В планах на будущее – строительство бугельного подъемника на уже имеющемся горнолыжном спуске. А также обустройство искусственного водоема площадью около 2500 кв.м, в который мы планируем заселить форель и карпа и организовать платную рыбалку для любителей спортивной ловли.

К началу этого зимнего сезона откроется у нас и прокат лыж, снегокатов, сноубордов. Уже сейчас ведется подготовка десятикилометровой лыжной трассы.

Планируется и оборудование подсветки для трехкилометрового участка лыжни.

# ДЕЛАЙ ЧУДО СВОИМИ РУКАМИ

База спорта и отдыха «Оберегъ» на Нагорном открыта для пермяков



Люди смогут по вечерам после работы с комфортом и «огоньком» кататься по сказочному зимнему лесу.

К услугам отдыхающих будет и охраняемая автопарковка в рабочее время по установленной нами смешной цене – 10 рублей в час. А также круглосуточная платная стоянка на территории самой базы. Разумеется, все корпуса которой – отапливаемые, теплые и уютные.

Почему мы так много уделяем внимания лыжам и вообще зимним видам спорта?

Дело в том, что изначально база планировалась для проведения тренировок и различных лыжных соревнований. А «застрельщиком» этой инициативы выступил мой помощник Виталий Владимирович Макаров – ветеран лыжного спорта, мастер спорта по лыжным гонкам, который, кстати сказать, в апреле этого года занял II место в лыжном марафоне на 50 км в городе Чусовой.

Уже сегодня среди наших корпоративных «зимних» клиентов такие «бизнес-монстры», как «Гознак», «Сибур-Химпром», «ПНОС», руководство которых, заботясь о здоровье своих сотрудников и для тренировки спортсменов своих команд, арендует у нас лыжно на три зимних месяца, проплачивая и договариваясь заранее. В перспективе мы вообще планируем на территории базы создание спортивного клуба «Оберегъ».

Чем еще похвастаемся? Пихтово-еловый бор имеем – чистейший воздух практически в черте города. Нагорный в пяти минутах езды, а воздух пахнет хвоей, как в тайге! База ведь в углублении (распадке) находится, и все нечистые ветра мимо проходят.

И еще, в нашем распоряжении изумительная родниковая вода! Когда СЭС сделала по нашему запросу анализы и предоставила заключение – мы остолбенели буквально! Вода пригодна не только для питья, но может быть рекомендована для массового употребления, утилизации и продажи. Ее приток – полтора кубометра в час. А потому большинство владельцев близлежащих садов и дач ходят на наш родник за водой, которая к тому же освящена служителем православной христианской церкви.

**Приходят к нам люди и глазам своим не верят, что всего за несколько месяцев нам удалось столько сделать: как небо от земли – говорят! Соответственно и популярность нашей базы спорта и отдыха в народе начала расти. Сегодня наши клиенты не только пайщики ПО «КПО «Оберегъ», а все люди, желающие хорошо отдохнуть.**

**ЦЕНЫ-ТО У НАС БОЛЕЕ ЧЕМ ДОСТУПНЫЕ:**

Русская и финская бани (до 6 человек) – 300 рублей в час (свыше 6 человек – доплата 100 рублей в час за каждого)

Причем для пайщиков «Оберега» введена существенная скидка.

Аренда большой беседки (на 20 человек) – 500 рублей в день.

Малой беседки (на 10 человек) – 300 рублей.

Каждую пятницу, субботу и воскресенье люди звонят, записываются, арендуют наши услуги на неделю вперед.

Обращайтесь, пожалуйста, и вы по телефонам:

**8-908-256-33-06 И 8-901-266-86-63 – КРУГЛОСУТОЧНО**

**БУДЕМ РАДЫ ГОСТЯМ И ВАС ОБРАДУЕМ!**





## И ХЛЕБ НАСУЩНЫЙ, И ПОЛЬЗА ДЛЯ ДУШИ

## Лидер потребительской кооперации Прикамья объединяет ресурсы

В 2006 году ПО «КПО «Оберегъ» стало победителем конкурса «Всероссийские премии в области микропредпринимательства» в номинации «За большой социальный вклад в развитие предпринимательства». Не прошло и года, как у этой общественной организации появился новый повод порадоваться своим успехам: по результатам голосования свершилось то, к чему она шла несколько лет – объединение с КПКГ «Оберегъ-Громовский» и «Оберегъ-Центр». Такая интеграция отдельных самостоятельных кредитных кооперативов региона в одно большое потребительское общество является уникальным для России.

ПО «КПО «Оберегъ» – самая крупная общественная кредитная организация в Пермском крае как по численности пайщиков, так и по объему активов. Сегодня «Оберегъ» стал еще ближе к людям. Скоро его участники смогут полноценно обслуживаться в любом из филиалов ПО – там, где им удобнее.

Филиалов таких уже несколько: в Чайковском, Березниках, Соликамске и Добрянке. Недавно в этих районных центрах прошли отчетные собрания, встречи с пайщиками, завершившиеся в середине июня общим собранием в Перми, где обереговцы подводили итоги.

По данным Лиги кредитных союзов, «Западно-Уральский Сберегательный Союз» входит в число СЕМИ самых крупных российских ассоциаций. Если учесть, что несколько членов Пермской ассоциации приняли решение о присоединении к ПО «КПО «Оберегъ», оно вскоре окажется в числе крупнейших по России и войдет уже в ПЯТЕРКУ лидеров!

Но главная ценность такого союзничества в том, что расширение географии присутствия на территории Пермского края позволит

ПО достичь наибольшей эффективности в использовании общих активов и ресурсов, даст возможность рационализировать процессы управления и сократить издержки. А также увеличить количество и разнообразие предоставляемых услуг, обеспечить комплексное обслуживание по единому стандарту на всей территории Прикамья.

«Наша цель – обеспечить своим пайщикам уверенность в завтрашнем дне, осознания ими стабильности нашего положения, неуклонного повышения их благосостояния и ощущения заботы о себе со стороны сотрудников «Оберега». Мы создаем собственную и независимую экономическую и социальную систему, которая сумеет сохранить устойчивость в любой кризисной ситуации. «Оберегъ» – уникальная финансовая структура, по самой своей сути близкая национальному характеру и коллективистскому духу нашего народа. В основу ее деятельности положены надежность, профессионализм, справедливость, открытость, соразмерность, соборность», – говорит в своем докладе председатель Совета ПО «КПО «Оберегъ» Александр Мохов.

Приведенные им цифровые показатели перспектив объединенного общества при завершении консолидации ПО «КПО «Оберегъ» в 2007 году еще красочнее слов:

- общество вступило в пятый год своей деятельности;
- количество его участников достигнет пяти тысяч пайщиков;
- в бюджет Родины будет уплачен пятнадцатый миллион рублей налогов;
- резервный фонд общества также превысит пятнадцать миллионов рублей;
- во второй половине года будет начислен и выплачен сотый миллион рублей

процентных компенсаций на сбережения пайщиков;

• активы общества достигнут трехсот пятидесяти миллионов рублей.

Наглядно: и государству весомая польза, и людям добро. Не случайно, видимо, в плановых показателях председателя цифра ПЯТЬ преваляет – пятерку можно поставить за такую работу! Но что говорят сами люди – директора региональных филиалов и «рядовые» пайщики «Оберегъ»?

**Татьяна Курсанина, директор филиала ПО «КПО «Оберегъ» в городе Добрянка:**

– Мы начали свою работу 26 сентября 2006 года, а на 1 января 2007 года у нас уже было 138 пайщиков. На сегодня – более трехсот человек! Согласно статистике, это очень активная динамика развития по сравнению с другими кооперативами страны. И меня лично это не удивляет: у кредитно-потребительской кооперации в Пермском крае – огромный, неисчерпаемый потенциал для развития. Даже на селе, не говоря уже о достаточном крупных районных центрах вроде нашей Добрянки.

Возможно, денежные обороты вновь образованных кооперативов будут сначала невелики, но однозначно эти организации очень помогут своим участникам – поддержат, поднимут их уровень жизни. Я уже не говорю о развитии сельскохозяйственной потребительской кооперации – ее актуальности и перспективности для развития Пермского края просто неопределима.

И еще важный момент: мы пытаемся превратить собрания с нашими пайщиками в праздник – устраиваем для них и с их же участием самодельные концерты, выступления фольклорных ансамблей. Что хорошо

в нашем деле – кооперация, она по духу русскому человеку близка!

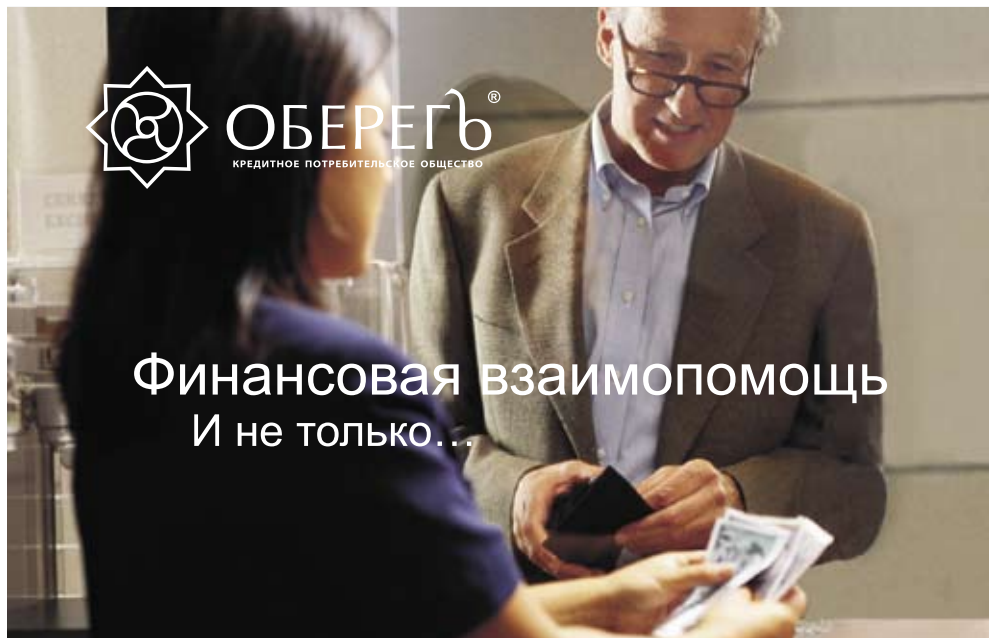
Артели, паевые союзы, кредитные кооперативы – такие общества в России на селе задолго до Октябрьской революции были. А сегодня мы их возрождаем и совершенствуем, сочетая с развитием русского фольклора, с благородным делом сохранения народных традиций. В нашем потребительском обществе «Оберегъ» человек и для тела насущный хлеб получает, и для души пользу!

**Супруги Никитины, пенсионеры:**

**Николай Артемьевич:** – Многие в жизни видел: войну, семь правительств, три кризиса пережил и послевоенный голод. Но не припомню что-то – не читал и от отца не слышал, чтобы паевые общества людей обманывали. Не государство все же, поближе к людям стоят, лукавить не с руки. Потому вот уже второй год, как в числе пайщиков. Да и процент здесь выше, чем в банке, предлагают. К пенсии не лишняя прибавка...

**Татьяна Семеновна:** – А на собрания, конечно, ходим – хотим знать, как наши деньги работают. Мы же пайщики – считайте, «совладельцы» кооператива, должны в гущу событий быть, среди людей.

Седина волос – знак мудрости! Вот они, ключевые моменты кредитно-потребительской кооперации: человек (пайщик) в нем собственником себя чувствует, «болеет» за общее дело – такого участия в бездушном механизме коммерческого банка не найдете. А кооператив с душой к людям относится: и малоимущих поддерживает, и предпринимателям в развитии помогает, и доброе слово на дороге всем дает не скупясь. Почему? Да потому, что в потребительском обществе так: «Помог людям – значит, помог самому себе!».



## Привлечение денежных средств пайщиков (физических и юридических лиц)

от **17% до 26%** годовых

Денежные средства пайщиков (физических лиц) до 50 000 рублей страхуются обществом.

## Предоставление займов пайщикам (физическим и юридическим лицам)

от **3%** в месяц

г. Пермь, ул. Куйбышева, 89, тел: 244-08-10, 298-37-98

филиалы:

г. Добрянка, ул. Советская, 72, тел: 26-686

г. Березники, ул. Советский пр., 75, тел: 60-519

г. Соликамск, ул. 20-лет Победы, 161, тел: 77-278

г. Чайковский, ул. Мира, 19, тел: 42-884

e-mail: obereg@perm.ru, http://www.obereg.perm.ru

Информация для пайщиков «КПО «Оберегъ»: 1. «КПО «Оберегъ» действует на основании ФЗ «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации». 2. Для вступления в «КПО «Оберегъ» необходимо заполнить заявление на вступление и внести паевой взнос не менее 100 рублей, вступительный взнос – не менее 100 рублей. 3. «КПО «Оберегъ» не может в одностороннем порядке изменить процентную ставку компенсации по договору о привлечении денежных средств пайщика в Фонд Финансовой Взаимопомощи КПО (далее – Договор) в течение срока действия. 4. Если сумма денежных средств не будет востребована пайщиком Общества по окончании срока действия договора, то договор считается пролонгированным на тот же срок по процентной ставке договора размещения денежных средств «до востребования», действующей на момент пролонгации. 5. При досрочном закрытии Договора выплата денежных средств производится по письменному заявлению Пайщика об их досрочном изъятии, при этом Общество производит перевод процентной компенсации с начала срока действия договора (последней пролонгации), без перерасчета сумм начисленных в прошлых налоговых периодах, исходя из ставки 4% (четыре процента) годовых. Ранее выплаченная компенсация, сверх пересчитанной, взимается с суммы остатка денежных средств. 6. Сумма налога на доходы физических лиц, подлежащего удержанию в соответствии с действующим законодательством РФ, списывается Обществом за счет суммы начисленной компенсации.

## • КОНКУРС • КОНКУРС • КОНКУРС • КОНКУРС • КОНКУРС •

# ПОЧЕТНЫЙ ЗНАК «ОБЕРЕГЪ»

Художникам, дизайнерам, народным умельцам и просто людям с фантазией!

ПО «КПО «Оберегъ» объявляет творческий конкурс на лучшее исполнение фирменной атрибутики

В далеком 2001 году я предложил своим товарищам учредить компанию, которая не стала бы заниматься никакой предпринимательской деятельностью, а только хранила бы находящееся в ее собственности наше имущество. Такая фирма должна была эксплуатировать недвижимость и выступать в качестве залогодателя в банках при получении коммерческих кредитов. Никаким рискам от собственной деятельности эта компания подвергаться была не должна. Долго придумывали тогда название новому обществу – хотелось, чтобы уже само имя указывало на его надежность. В итоге пришло на ум слово «оберег».

Тогда я активно занимался общественной деятельностью и был знаком со славянистами, которые восстанавливали из глубины веков русский букварик, содержащий когда-то более полутора сотен букв. К ним я и обратился с просьбой предложить нам символ оберега.

Вскоре нам прислали немудреный рисунок и при нем коротенькую записку от руки с описанием его значения: «Истари письменным обозначением оберега является русская буква «Ъ» – твердый знак. Если же вам нужен знаковый символ товарищества, то следует эту букву обернуть вокруг оси четырежды – получится свастейка, коих в букварике раньше было не менее семи. Для придания большей силы вашему знаку рекомендуем охватить коловрат окружностью. И законченный вид знак получит после обрамления круга двумя квадратами. В таком виде он приобретает высшую силу. Успехов в ваших начинаниях. Благословенна Россия!»

На первых наших письмах и визитках эта эмблема именно в таком виде и изображалась. Следуя полученным рекомендациям, в конце слова мы стали использовать твердый знак. Впоследствии, когда открылся наш автосервис «Оберегъ», его мастера попросили заменить прямые углы твердого знака на изгибы, отчего коловорот стал похож на пропеллер или диск автомобильного колеса. Затем мы устранили линии квадратов, проходящие внутри их площадей, оставив только периметр абриса восьмиугольника.

Когда в 2003 году был учрежден кредитный

кооператив, он также получил имя «Оберегъ», которое было зарегистрировано в государстве как наша официальная торговая марка. Теперь никто, занимаясь финансами или страхованием, не имеет права без нашего согласия называться так же! Недавно московский головной офис «Госстраха» испрашивал разрешения назвать один из своих проектов «Оберегом» – мы не согласились.

Много раз и я сам фантазировал, и других просил мне помочь в изображении нашего символа в объемном виде, а то и в образе нагрудного значка. Давняя наша мечта – изготовить брелки, перстни, заколки с нашей символикой для всех желающих. Нужно только еще разработать несколько разных изображений, стильных комбинаций знака и надписей, чтобы получилась целая коллекция.

Тогда мы сможем изготовить и браслеты со звеньями из наших знаков, которые сделаем из циркония, по словам Бубы Кикабидзе, оберегающего здоровье человека. Тем более что нам уже сообщили – при массовом заказе они выйдут дешевле, чем у кого бы то ни было. Вот тогда и воплотится наш лозунг «Обереженного Бог бережет!». А с прибавкой к тому целебных свойств особого металла и тем более!

Господа умельцы, нарисуйте нам, пожалуйста, эскизы таких изделий – прославим вас навеки и достойно отблагодарим! Уже и призовой фонд утвердили для первых трех мест – 10 000 рублей.

Нам нужна самая разная атрибутика – придумывайте, фантазируйте, творите! Изобразите, например, орден «Оберегъ» в виде, похожем на советские гвардейские знаки или орден Трудового Красного Знамени – воплотим их в серебре и даже больше для награждения наших «золотых» сотрудников в пятилетний юбилей.

Просьба всем читателям присылать свои рисунки и предложения на нашу электронную почту, факсом или просто в конвертах. Лучшие из них запустим в производство, авторам скажем слова благодарности и вознаградим!

**Председатель Совета ПО «КПО «Оберегъ»**

**Александр Мохов**